

Die Zimmermann Fenster + Türen GmbH  
ist ein mittelständischer Hersteller von Kunststofffenstern  
und Haustüren aus Kunststoff und Aluminium.



## Wir stellen ein

zum nächstmöglichen Termin:

### Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) - südl. Niedersachsen/Ostwestfalen

#### Ihre Aufgaben:

- Beratung und Beziehungspflege der Bestandskunden (Händlerkunden)
- Strategische Neukundenakquisition und Ausbau unserer Marktanteile
- Eigenverantwortliche Durchführung sämtlicher Vertriebsaktivitäten im Verkaufsgebiet
- Entwicklung von zielorientierten Kundenlösungen
- Verkauf und Beratung unseres umfangreichen Produktportfolios
- Für die Angebots- und Auftragsabwicklung steht ein kompetentes Innendienstteam zur Verfügung

#### Ihr Profil:

- Kaufmännische oder technische Ausbildung mit entsprechender Affinität zum Vertrieb
- Fundierte Fachkenntnisse im Bereich Fenster/Haustüren
- Vertriebspersönlichkeit mit freundlicher, souveräner, kunden- und serviceorientierter Arbeitsweise
- Teamfähigkeit, Flexibilität, Engagement und Reisebereitschaft
- Ausgeprägte Eigenmotivation und Zielorientierung



#### Wir bieten Ihnen:

- Langfristig einen zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Kurze Entscheidungswege
- Eine offene, soziale Unternehmenskultur in angenehmer Arbeitsatmosphäre
- Ein interessantes Aufgabengebiet mit bestehenden Umsätzen bei leistungsorientierter Entlohnung sowie einen Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)

**Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Einstellungstermins, an:**

Zimmermann Fenster + Türen GmbH

Seegel 13 · 36205 Sontra

Frau Anja Walter +49 (0) 56 53 / 97 83 - 41

[anja.walter@zimmermann-fenster.de](mailto:anja.walter@zimmermann-fenster.de)

Erfahren Sie mehr über uns: [www.zimmermann-fenster.de](http://www.zimmermann-fenster.de)